

Curriculum Vitae



☎ 28 72 88 92

Ulrik William Nash, PhD
Skilled and accommodating economist

✉ hi@ulriknash.com

🌐 ulriknash.com



Personlighed

Min analytiske evne, innovative tankegang og min forretningsforståelse, har defineret min karriere indtil videre. En anden definerende egenskab er min stærke evne til at behandle kompleks information via programmering, samt præsentere det enkelt, i tale, tekst og billeder. Som person er jeg imødekommende og en stærk holdspiller.

Profil

Jeg er en dygtig, innovativ og imødekommende økonom, der søger en fuldtidsstilling efter en periode som iværksætter. Min erfaring omfatter ledelsesrapportering, prognosticering og procesoptimering hos store internationale firmaer. Jeg tilbyder en kombination af høj faglig dygtighed indenfor finans, og avancerede tekniske og kvantitative metoder der understøtter forretningsforståelse og beslutningstagning.

Arbejdserfaring

Igangsætter, Market Winnow

| Januar 2023 – Nu

- Udviklede en algoritme til vurdering af regnskaber og aktier, samt en dertilhørende data-drevet hjemmeside. Dette viser min dybe forretningsforståelse og stærke tekniske evner.

Hvorfor Market Winnow er Plan B

Jeg startede Market Winnow fordi jeg hurtigt fornemmede efter mit seneste job, at folk afskriver mig som overkvalificeret til klassiske stillinger indenfor finans, grundet min PhD i erhvervsøkonomi. Min PhD gør mig ikke overkvalificeret. Den viser, at jeg er vedholdende, innovativ, analytisk og teknisk stærk, hårdtarbejdende, selvstændig, og målrettet.

Work-Life Balance

Jeg er den stolte far til Mark og Elias på 7 og 9 som jeg har sammen med min kæreste, Maddie. I min fritid nyder jeg vægttræning, gåture i naturen, at investere og spille guitar.

Brug for optimering?

Jeg programmerer i Julia, Excel VBA, Mathematica, MATLAB og PowerBI.

Brug for stærke analyser?

Jeg har publiceret i førende videnskabelige tidsskrifter.

Brug for præsentationer?

Jeg har over 8 års erfaring med at rådgive ledelse og 9 års erfaring med at undervise i virksomhedsstrategi ved Syddansk Universitet.

Financial Analyst, Orifarm A/S

| Juni 2021 – november 2022 |

- Systematiserede og forbedrede ledelsesrapporteringen for den øverste ledelse, hvilket sikrede ensartethed, klarhed og præcision.
- Udviklede en prismodel for håndkøbsprodukter, der identificerede en potentiel stigning i bruttofortjenesten på €3,5 mio. årligt.
- Indførte en ny prognosemetode, som klart forbedrede den officielle metode.

Business Controller, SSP A/S.

| Februar 2007 – december 2009 |

- Udviklede budgetter og kvartalsprognoser for mere end 30 enheder i Københavns Lufthavn, sikrede finansiel nøjagtighed og overensstemmelse med forretningsmålene.
- Samarbejdede med enhedschefer for at undersøge og adressere budgetafvigelser som en del af den månedlige afslutning.
- Skrev den månedlige ledelsesrapport og udførte analyser som en del af de månedlige leverancer til EQT.
- Opfandt "Operation Booster", et adaptivt incitamentsprogram, der søgte efter optimale præstationsmål for mere end 500 ansatte i en højst usikker økonomisk periode.

Brug for mentoring?

Jeg har vejledt og bedømt mere end 50 universitetsstuderende ved SDU i deres proces med at skrive speciale om emner inden for virksomhedsstrategi.

Søges en ydmyg person?

Jeg er en meget jordnær person, der altid er villig til at hjælpe mine kolleger.

Brug for innovation?

Jeg har en konstant appetit på at læse om videnskab og teknologi og har et blik for at genkende deres betydning for forretning. Desuden har jeg ofte de tekniske evner til at implementere dem, i kraft af mine kompetencer indenfor databehandling og programmering.

Igangsætter, Betmetrics UAB

| Juli 2006 – januar 2007 |

- Udviklede et system til sportsvæddemål for at udnytte kollektiv adfærd til at finde kontrakter med positive forventninger.
- Skrev en patentansøgning.
- Skrev en omfattende forretningsplan, herunder konkurrentanalyser og udarbejdelse af finansielle scenarier.
- Præsenterede for BankInvest og LundKenner.

Økonom, DONG Energy A/S

| December 2003 – juni 2006 |

- Stod i spidsen for budgetlægning og kvartalsvis prognosticering for naturgasdivisionen, som på det tidspunkt udgjorde 75% af firmaets samlede indtægter.
- Samarbejdede med regnskabsholdet om månedlige finansielle afslutninger og spillede en central rolle i udarbejdelsen af den periodiske ledelsesrapport gennem dybdegående analyser og skrivning.
- Udførte omfattende analyser af naturgassektoren og præsenterede nøgleindsigter for den øverste ledelse.

Uddannelse

PhD in Bus. Admin. SDU.
| Jan 2010 – maj 2013 |

Blev ekspert i effekten af god ledelsesinformation for virksomheders konkurrencedygtighed. Desuden blev jeg specialist indenfor prognostisering baseret på kollektiv intelligens. Dette skaber et unikt kompetencesæt skræddersyet til det moderne erhvervslandskab, hvor udnyttelse af data er afgørende i konkurrencen mellem virksomheder og i deres stræben efter risikominimering.

Cand. oecon, SDU.
| Sep 2000 – aug 2003 |

Specialiseret i industriel økonomi. Skrev min afhandling om effekten af forbrugerindsigt på prissætning.

B.A. oecon, SDU.
| Sep 1997 – aug 2000 |

Sprog

Jeg taler både dansk og engelsk flydende.

Akademisk erfaring

PostDoc, IMM, SDU.
| September 2013 – maj 2021 |

- Udførte forskning inden for virksomhedsstrategi og opnåede dyb indsigt i effektiv beslutningstagning og risikostyring.
- Rådgav DR / Nordisk Film TV om, hvordan man anvender principper for kollektiv intelligens i udformningen af ALLE MOD 1. Dette viser min evne til at forbinde videnskab og praksis.
- Præsenterede komplekse matematiske ideer inden for virksomhedsstrategi og beslutningstagning for forskelligartede publikummer. Dette viser mine gode kommunikationsevner og min evne til at omsætte indviklet data til simpel information der kan danne grundlag for værdiskabende beslutninger.

Udvalgte publikationer

Christensen, M, Knudsen, T, Nash, UW, & Stieglitz, N. Industry competition and firm conduct: Joint determinants of risk–return relations. Strategic Management Journal, July, 1–24.

Nash UW. Sequential Sampling, Magnitude Estimation, and the Wisdom of Crowds. Journal of Mathematical Psychology 77 (2017) 165–179.